

## **meetingmasters.de ist neuer Service-Provider für das Tagungsmanagement bei Sopra Steria Consulting**

**Das Hamburger Beratungsunternehmen führt das MICE-Tool moreDirect von meetingmasters.de als zentrale Buchungsplattform zur Unterstützung seiner Tagungs-, Seminar- und Veranstaltungsplanung ein.**

Trier/Hamburg, 04.08.2015. Im Rahmen einer Ausschreibung hat der Trierer Dienstleister den Zuschlag als Service-Provider im Veranstaltungsmanagement erhalten und implementiert das Einkaufstool in die Prozesslandschaft von Sopra Steria Consulting.

Ab sofort kaufen die Meetingplaner Veranstaltungsleistungen entweder selbst über eine speziell an die Bedürfnisse des Unternehmens angepasste Version von moreDirect ein oder geben den Auftrag zum Einkauf an das Support-Team von meetingmasters.de ab.

Als zusätzliche Serviceleistung übernimmt der Veranstaltungsdienstleister das gesamte Zahlungsmanagement im Tagungsbereich: meetingmasters.de kauft die Tagungsleistungen im Auftrag von Sopra Steria Consulting, aber auf eigenen Namen und Rechnung ein und übernimmt anschließend die Kontrolle der Veranstaltungsbelege. Nach Abschluss der Veranstaltung erhält das Unternehmen eine Gesamtrechnung von meetingmasters.de.

Als zentraler Service-Provider begleitet der Veranstaltungsspezialist den gesamten Einführungsprozess und hat im Rahmen des Roll-outs bereits erfolgreich Web-Schulungen für die Meetingplaner durchgeführt.

Neben einer erheblichen Arbeitserleichterung und Zeitersparnis für die Veranstaltungsplaner profitiert der Einkauf vor allem von der Bündelung der Hotel- und Tagungsausgaben und der sich daraus ergebenden Transparenz. Mit der Übertragung des Zahlungsmanagements auf meetingmasters.de senkt das Unternehmen den Verwaltungsaufwand und sorgt für eine schlanke Kreditorenbuchhaltung.

„Wir freuen uns, mit meetingmasters.de auf einen erfahrenen Partner in Sachen Veranstaltungen zurückgreifen zu können, um unsere Planungsprozesse für Events noch effizienter zu gestalten. Zukünftig werden wir alle Anfragen aus unserem Haus zielgerichtet adressieren und durch die neue Zusammenarbeit aus einer Hand abbilden können. Die Unterstützung durch die begleitenden persönlichen Support Angels bedeutet für die buchenden Mitarbeiter eine große Arbeitserleichterung“, erläutert Alexander W. Hug, Director - Head of Procurement bei Sopra Steria Consulting.

### **Über meetingmasters.de**

meetingmasters.de unterstützt Unternehmen bei der Suche nach und Buchung von MICE-Locations (Hotels, Eventlocations, Kongresshallen) und weiteren MICE-Dienstleistungen (Catering, Rahmenprogramm, Transferleistungen etc.) für Veranstaltungen mittels webbasierten und datenbankgestützten Outsourcing- und Insourcing-Lösungen. So findet sich im Internet ein umfangreiches Verzeichnis von über 19.500 Tagungshotels weltweit, über 2.400 Eventlocations und Kongresshallen sowie über 2.500 weiteren Dienstleistern. Als einziger Dienstleister liefert meetingmasters.de dem Interessenten neben Daten und Bildern

passender Leistungserbringer eine aufbereitete Kostenkalkulation und vereinfacht damit den Vergleich verschiedener Angebote. Darüber hinaus beinhaltet das Leistungsportfolio einen Abrechnungsservice, ein Online-Hotelreservierungssystem zur Integration in die Internetseite der geplanten Veranstaltung (moreHotel), webbasiertes Veranstaltungs- und Teilnehmermanagement (moreEvent), ein webbasiertes Ratenabfrage-Tool (moreRates) sowie E-Procurement-Lösungen für den Einkauf von Tagungshotels und weiteren Veranstaltungsleistungen durch die Einbettung des Web-Tools moreDirect in das Firmenintranet. Mit dem MICE-Einkaufstool moreDirect können alle Veranstaltungsleistungen parallel gesucht, angefragt und gebucht werden. Alle Online-Module sind selbst entwickelt und lassen sich auf Wunsch an die Bedürfnisse einzelner Unternehmen anpassen.

Informationen und Buchungen unter Tel. +49(0)651-145789-00, per E-Mail [info@meetingmasters.de](mailto:info@meetingmasters.de) oder im Internet: [www.meetingmasters.de](http://www.meetingmasters.de).

## Über Sopra Steria Consulting

Sopra Steria Consulting zählt heute zu den Top Business Transformation Partnern in Deutschland. Als ein führender europäischer Anbieter für digitale Transformation bietet Sopra Steria eines der umfassendsten Angebotsportfolios für End-to-End-Services am Markt: Beratung, Systemintegration, Softwareentwicklung, Infrastrukturmanagement und Business Process Services.

Unternehmen und Behörden vertrauen auf die Expertise von Sopra Steria, komplexe Transformationsvorhaben, die geschäftskritische Herausforderungen adressieren, erfolgreich umzusetzen. Im Zusammenspiel von Qualität, Leistung, Mehrwert und Innovation befähigt Sopra Steria seine Kunden, Informationstechnologien optimal zu nutzen. Mit mehr als 37.000 Mitarbeitern in über 20 Ländern erzielte Sopra Steria 2014 einen Pro-forma-Umsatz in Höhe von 3,4 Mrd. Euro.

Kontakt: [meetingmasters.de](http://meetingmasters.de) | Natalie Bolden | Tel 0651 145789-50 | E-Mail: [nb@meetingmasters.de](mailto:nb@meetingmasters.de)